



Построение каталога решений. Система извлечения реальных денег из знаний и экспертизы системного интегратора

Александр Парамонов

*К.Т.Н., MBA, Коуч, Тренер
ap@helpmegrow.ru*

Раскройте собственный потенциал

РЫНОК СИСТЕМНОЙ ИНТЕГРАЦИИ В РОССИИ

Сокращение бизнеса
ИТ

Законодательные
изменения: свой-
чужой

Точки роста: облака,
конвергенция, флеш-
память

Практика
импортозамещения

Прогнозы не
отличаются
оптимизмом

Гонка
кибервооружений

ТИПОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМНОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Маржинальность проектов сильно сократилась (растет себестоимость)

Время и стоимость ввода нового продавца очень высокие

Экспертиза размывается – сложно поддерживать статусы

В компании появляются «незаменимые» эксперты

Время обработки запросов высокое

Давление конкурентов, особенно из Центра

КАК УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ?

1. Рост объемов не связан с ростом прибыли!
2. Рост продаж должен быть связан с имеющейся экспертизой.
3. Увеличение продаж может быть связано с тремя важнейшими элементами:
 - Пул клиентов;
 - Средний чек;
 - Количество повторных продаж.



№1. Отношения

Выстраивайте правильное
отношение к экспертизе

КАК МНЕ ПОДНЯТЬ ПРОДАЖИ МОЕГО ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ?

сертификаты

Тренинги по презентациям

К.Т.Н.

Опыт

Обучение сейлов

МВА

ЧАЙ – ЛУЧШИЙ ИНСТРУМЕНТ ПРОДАЖ

сертификаты

Опыт



К.Т.Н.

МВА

№2. Воронка продаж

Анализируйте и управляйте
воронкой продаж

3 СПОСОБА УВЕЛИЧИТЬ БИЗНЕС ОТ ДЖЕЯ АБРАХАМА

Кол-во клиентов		Средний чек сделки		Частота сделок		ИТОГО
100	*	р. 1,000,000	*	2	=	р. 200,000,000

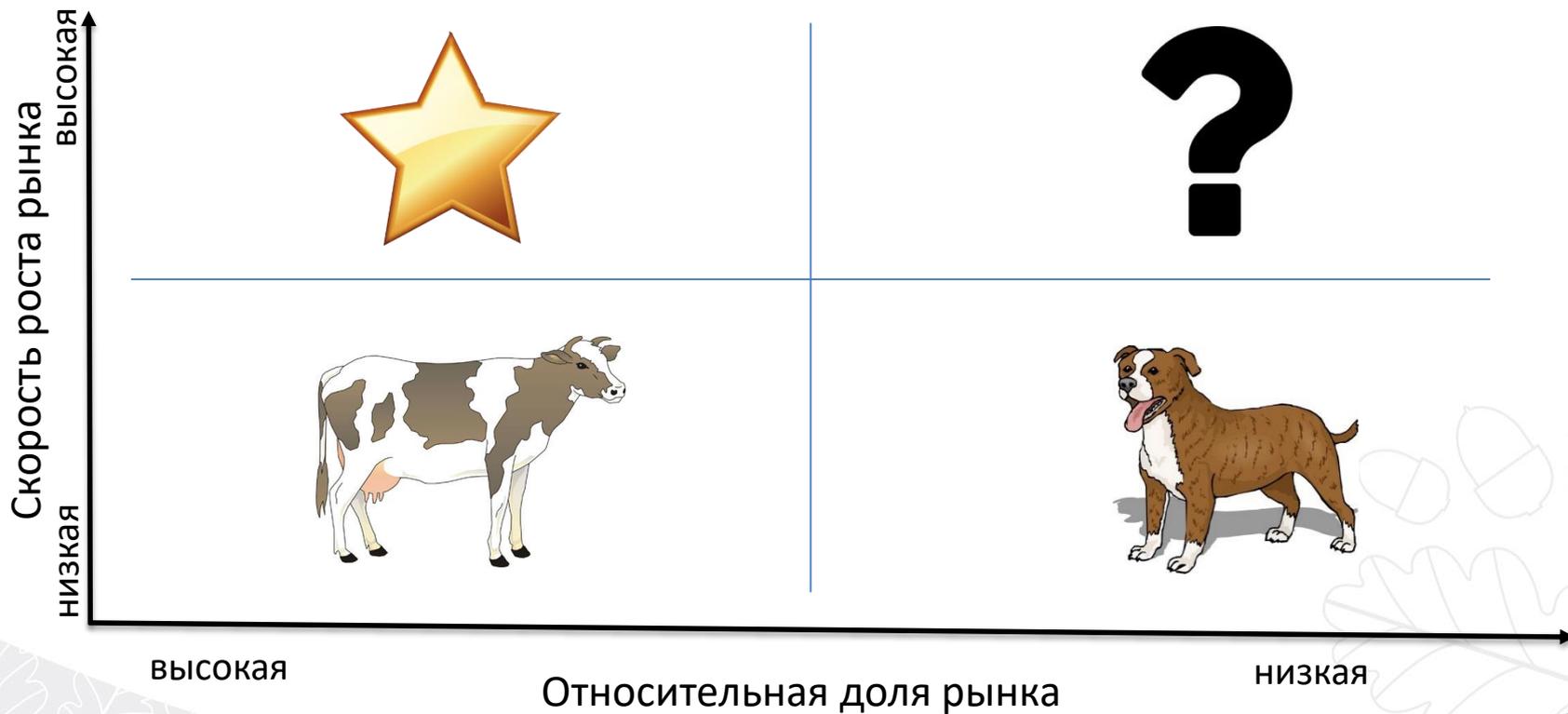
СИСТЕМА УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОДАЖ ДЖЕЙ АБРАХАМ

Кол-во клиентов		Средний чек сделки		Частота сделок		ИТОГО
100	*	р. 1,000,000	*	2	=	р. 200,000,000
+10%		+10%		+10%		+33,1%
110	*	р. 1,100,000	*	2.2	=	р. 266,200,000
+20%		+20%		+20%		+72,8%
120	*	р. 1,200,000	*	2,4	=	р. 345,600,000
+33%		+25%		+50%		+150%
133	*	р. 1,250,000	*	3	=	р. 498,750,000

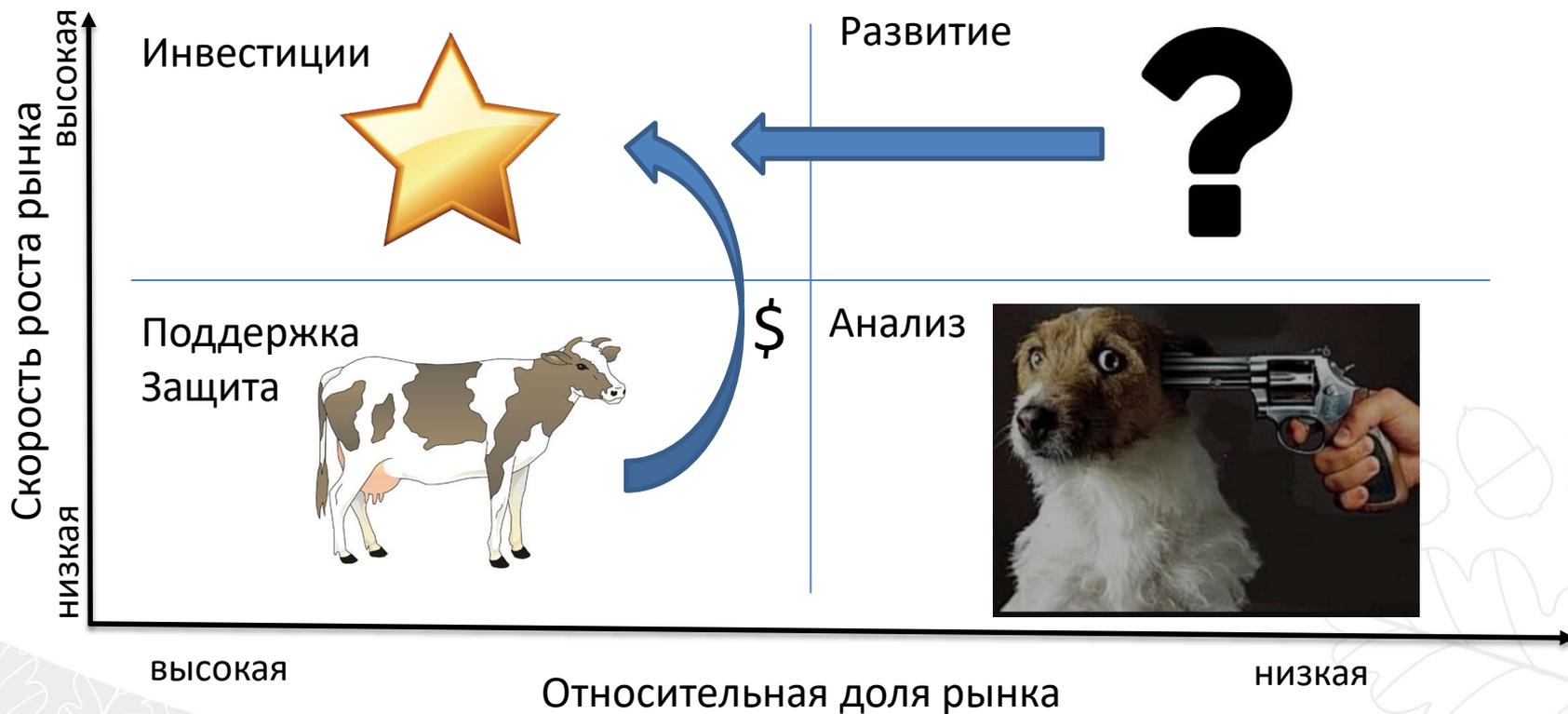
№3. Анализ экспертизы

Стройте динамичный Каталог
решений

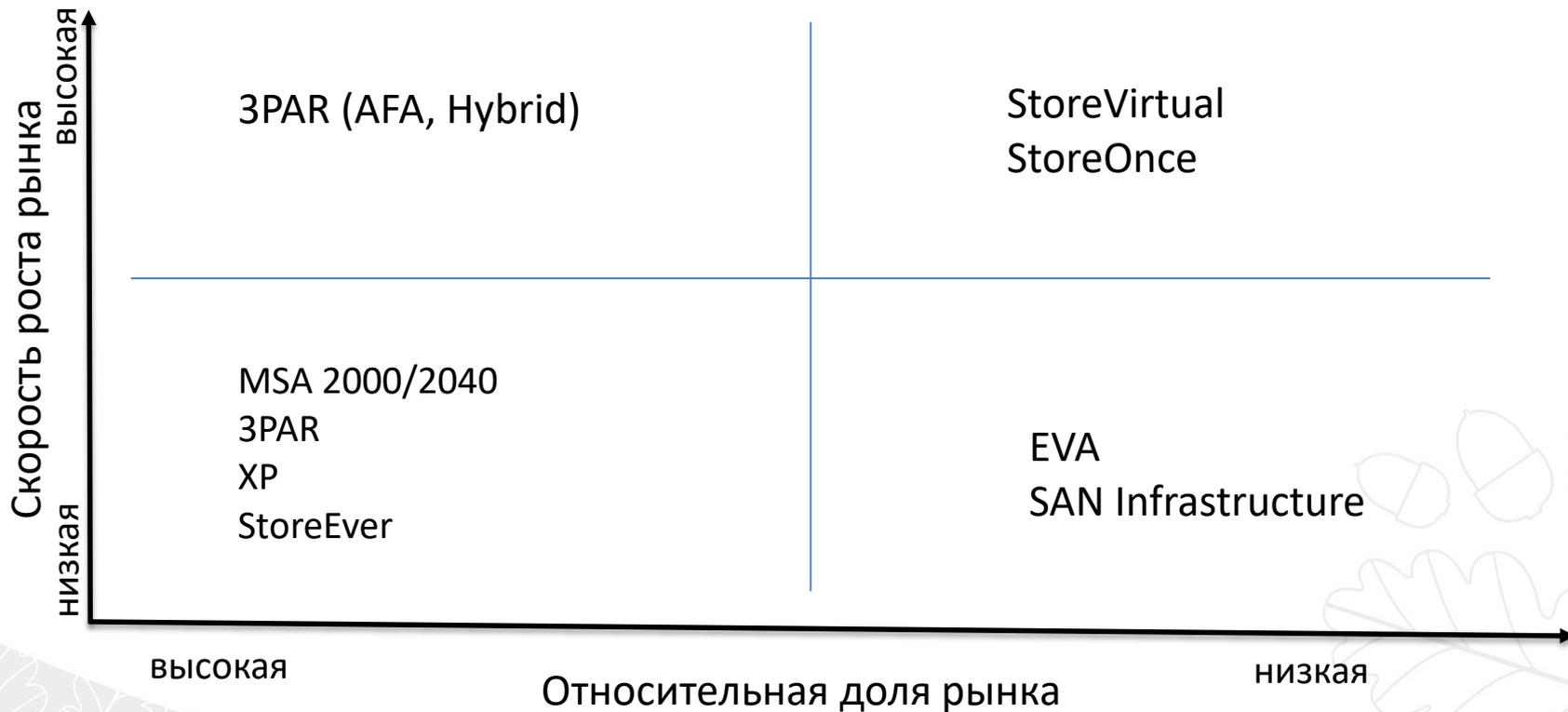
АНАЛИЗИРУЕМ СВОЙ ПОРТФЕЛЬ – МАТРИЦА ВСГ



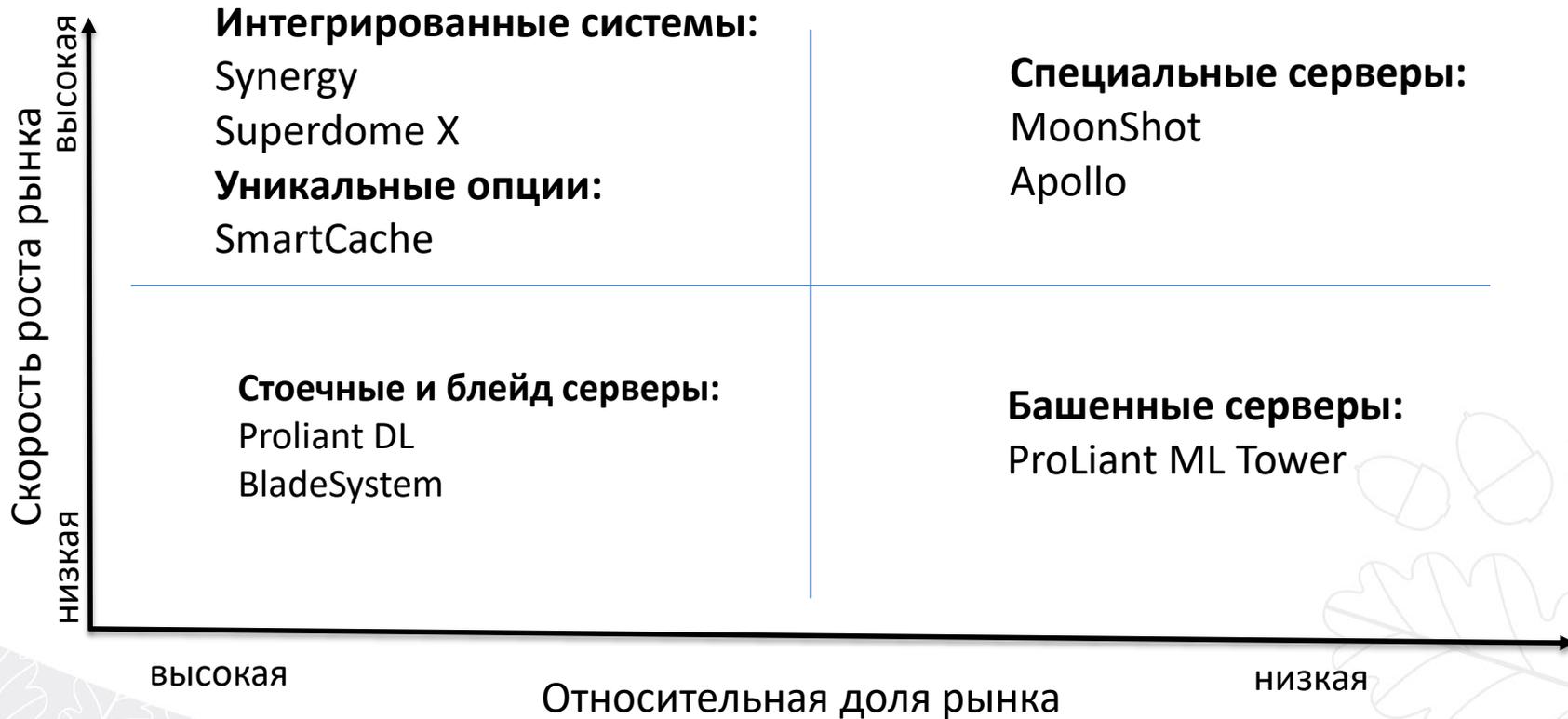
АНАЛИЗИРУЕМ СВОЙ ПОРТФЕЛЬ – МАТРИЦА ВСГ



АНАЛИЗИРУЕМ ПОРТФЕЛЬ – HPE STORAGE



АНАЛИЗИРУЕМ ПОРТФЕЛЬ – HPE STORAGE



№4. Автоматизация

Исходите из бизнес-логики,
не стройте библиотеку Конгресса

УПРАВЛЕНИЕ ПРОДАЖ В ЭПОХУ «МАРКЕТИНГОВЫХ ВОЙН»

Система продаж



УПРАВЛЕНИЕ ПРОДАЖ В ЭПОХУ

«МАРКЕТИНГОВЫХ ВОЙН»

Система продаж

Different Approach Same Result

Feature	Function	Need	Benefit
What IT Says		Why the business cares (What IT should say)	
Virtualize data center	Reduce cost of gaining new customers		
Deploy ERP	Improve business process		
Network uptime	Retail point-of-sale reliability		
Expand IT infrastructure	Support business growth		
Install CRM	Get and keep customers		

... Which means you have to market and sell **Differently**

Gartner

ПРЕДПРИЯТИЕ (цепочка создания ценности)

Маркетинг → **Снабжение** → Производство → **Сбыт**

DIGITAL SERVICE EFFICIENCY

REVENUE PERFORMANCE ENVIRONMENT COST

INFRASTRUCTURE BUSINESS

CONSUMPTION: 18.0 52.075 112.3

DATA CENTER EFFICIENCY: 151 2.49 1.01

POWER SUPPLY: 0 100

ebay 46,254

28.101 18.153

Компетенции

Энерго-интел
ООО НПП "Энерго-интел"
61003, г. Харьков ул. Кузнецкая 17
Директор: Шаповалов Владимир Николаевич

тел./факс:
+38 057 771 06 73
+38 057 751 64 68
+38 050 220 32 44
+38 096 322 41 22

сайт: <http://energointel.com.ua/>
e-mail: energointel@list.ru

Режим работы:
Пн-Пт - с 9:00 до 18:00
Сб-Вс - выходной

Счетчик электроэнергии АСЭС 5000

Электронный счетчик производства компании Актарис (Actaris) Франция.

Многофункциональный электросчетчик Actaris SL7000 Smart- электронный программируемый прибор. Осуществляет мониторинг и контроль качества электроэнергии и характеристик сети наряду с измерением потребленной электроэнергии и мощности.

Электросчетчик Actaris SL7000 Smart имеет расширенные функциональные возможности, с помощью которых можно создать многотарифный учет, автоматически считывает и архивирует данные.

Технические особенности электросчетчика:

- Осуществляет мониторинг качества электрической энергии;
- Имеет широкие коммуникационные возможности;
- Можно подключить к резервному питанию (временного/постоянного) тока;
- Существует многоканальная регистрация графика нагрузки;
- Гибкая возможность конфигурирования;
- Защищен от хищения электроэнергии;

Электросчетчик Actaris ACE 5000 (ACES000)-многотарифный счетчик учета активной и реактивной электроэнергии.

ACE 5000 предназначен для измерения и учета активной энергии переменного тока в трехфазных четырехпроводных сетях переменного тока номинальной частотой 50 Гц.

Технические особенности электросчетчика:

- ACE 5000 выполняет многотарифные измерения активной и реактивной энергии (импорт, экспорт);
- Измерения мощности, тока и напряжения;
- ACE 5000 обладает высокой точностью измерений во всем диапазоне токов;
- Многофункциональный дисплей;
- ACE 5000 позволяет выполнять дистанционное или локальное считывание данных;
- Высокая степень защищенности от несанкционированного доступа и хищений.



<http://helpmegrow.ru>
ap@helpmegrow.ru

ЗАДАЧИ, СТОЯЩИЕ ПЕРЕД ОТДЕЛОМ ПРОДАЖ

- Зачем это Сейлз-менеджеру:
 - Быстро отправить информацию заказчику
 - (Описание решений)
 - Чем мы сильны?
 - (Сертификаты компании)
 - О чем вообще говорить-то?
 - самообучение
 - Как выглядит наша команда?
 - Сертификаты специалистов
 - Реализованные проекты
 - А на чем вы можете реализовать?
 - Лучшие инструменты (экспертиза=маржинальность)
 - С кем перетереть сделку?
 - Вендоры – структура принятия решений и контакты
 - Что продать моему клиенту?
 - Набор решений на основе информации из CRM



ЗАДАЧИ, СТОЯЩИЕ ПЕРЕД ОТДЕЛОМ ЭКСПЕРТИЗЫ

- Планирование авторизаций:
 - Наши медали.
- Продвижение новых решений:
 - Автоматизация обучения.
- Учет компетенций:
 - Компетенции специалистов.
- Анализ рисков:
 - Анализ квалификаций и экспертизы.
- Постановка задач развития:
 - ИПР для каждого сотрудника.
- Анализ запросов:
 - Аналитика трендов.
- Автоматизация задач обновления:
 - Оповещение об актуализации.



ЗАДАЧИ, СТОЯЩИЕ ПЕРЕД ОТДЕЛОМ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

- Первичный оценка соискателей:
 - Оценка знаний предметной области.
- Автоматизация обучения персонала:
 - Актуальная живая база знаний.
- Планирование обучения:
 - Создание стратегии (расширение знаний или продвижение).
- Оценка квалификации персонала:
 - Тестирование.
- Подбор экспертов:
 - Карта эксперта.
- Анализ рисков:
 - Анализ нагрузки, анализ распределения экспертизы.



БЫСТРЫЙ СТАРТ

http://vm-sharepoint/SitePages

Файл Правка Вид Избранное Сервис Справка

Моя работа

- Универсальный справочник запросов**
Справочник для формирования запросов ОП в бэк-офис (обновлено в части ДФ и ОУП, в коррекции ДКР и Логистика).
- Дебиторская задолженность**
Дебиторская задолженность заказчиков.
- Каталог решений**
- Запросы и заявки**
Запросы в ДКР, Заявки на командировки, Ордера, Запросы в бухгалтерию и прочее.
- Договоры**
Договоры с заказчиками и поставщиками, шаблоны договоров.
- Клиенты**
Клиенты, контактные лица клиентов.
- Контроль согласований**
Маршруты согласования договоров, трансферов и других внутренних документов.
- Отгрузки**
Формирование распоряжений на отгрузку.
- Счета**
Создание и редактирование
- Справочник поставщиков**
Поставщики, юридические и банковские реквизиты, оценка деятельности поставщиков.

Мои согласования

Ваше участие не требуется.

Поздравления

Сегодня поздравляем:

Котов Владимир	07.02
Викторович	

Готовим подарки:

Ручко Дарья Александровна	08.02
Смоляной Артем Станиславович	10.02
Ивашковская Ольга Геннадиевна	10.02

БЫСТРЫЙ СТАРТ

Действия сайта: Обзор Страница

ДКР

Искать на этом сайте...

Департамент комплексных решений IBS Online SAP-портал Помощь по порталу 7 февраля, четверг 18:23:41

Подразделение: Все

Экспорт всех тем одним файлом: [Иконка]

Безопасность	Описание
Решения	д. ИБ
Защита конечных точек	Процесс обеспечения информационной безопасности должен носить непрерывный и итерационный характер. далее...
Защита от утечек данных (DLP)	
Защита персональных данных	2 Ответственный
Комплексная информационная безопасность	2 Отрасли
Мобильная безопасность	4 Атиев Джабраил Магомедович
Разработки плана обеспечения отказоустойчивости (DRP)	2 Газовая
Сетевая безопасность	2 Здравоохранение
Управление событиями информационной безопасности	4 Легкая промышленнос.
Управление уязвимостями	4 Муниц. органы власти
	2 Энергетика

БЫСТРЫЙ СТАРТ

http://vm-sharepoint/SitePages/

Файл Правка Вид Избранное Сервис Справка

http://vm-sharepoint/sites/DIS/

Level1

Действия сайта Обзор Страница

ДКР

Департамент комплексных решений IBS Online SAP-п

Подразделение: Все

Безопасность	Описание
Решения	д. ИБ
Защита конечных точек	2
Защита от утечек данных (DLP)	2
Защита персональных данных	2
Комплексная информационная безопасность	4
Мобильная безопасность	2
Разработки плана обеспечения отказоустойчивости (DRP)	2
Сетевая безопасность	2
Управление событиями информационной безопасности	4
Управление уязвимостями	2

http://vm-sharepoint/sites/DIS/SitePages/Level2.aspx

Level2

Действия сайта Обзор Страница

Консоль политики конечной точки DLP

Сервер DLP

Политика DLP

Мониторинг DLP

Диагностика событий DLP

Обеспечение приватности информации на сервере и защите

Контроль и блокировка доступа

Улучшение качества сервиса

Предупреждение, выявление, предотвращение инцидентов

Назначение политики

Планы тренировок, упражнения, расследование инцидентов

Поддержка средств идентификации DLP

Поддержка средств идентификации DLP

Рабочий стол (подключенный к сети)

Рабочий стол (подключенный к сети)

Ниязов Тимур Шавкатович

Документы

DLP - Защита от утечек данных.pdf

Системы защиты от утечек данных DLP.pptx

Последнее обновление

Тема

Безопасность

В ходе реализации систем защиты важно помнить, что помимо угроз порчи и уничтожения критической для бизнеса информации необходимо учитывать возможность случайного или намеренного разглашения, нарушения конфиденциальных данных. Подобный инцидент может произойти по

ОПРОС ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

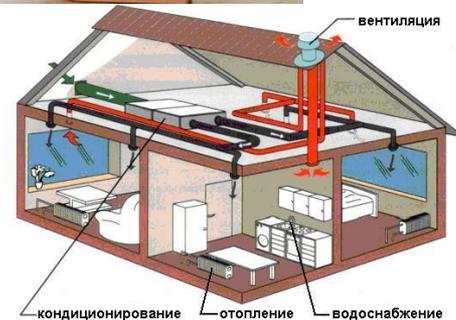
1. Чтобы Вы хотели здесь видеть?



2. Как это будет для Вас удобно?



3. Какую визуальную картинку вы предлагаете?



ПОРТАЛ, ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ОПРОСА



Тренды ИТ-рынка - наши решения



Список решений по технологическим направлениям



Отправка документов для обсуждения на встрече



Отчет о встрече с клиентом



Статусы компании



Сертификаты сотрудников

Последние изменения

Сертификаты :

- » Информационное письмо компании Microsoft
- » CheckPoint Bronze partner
- » IBS Platformix - Premier solution Provider

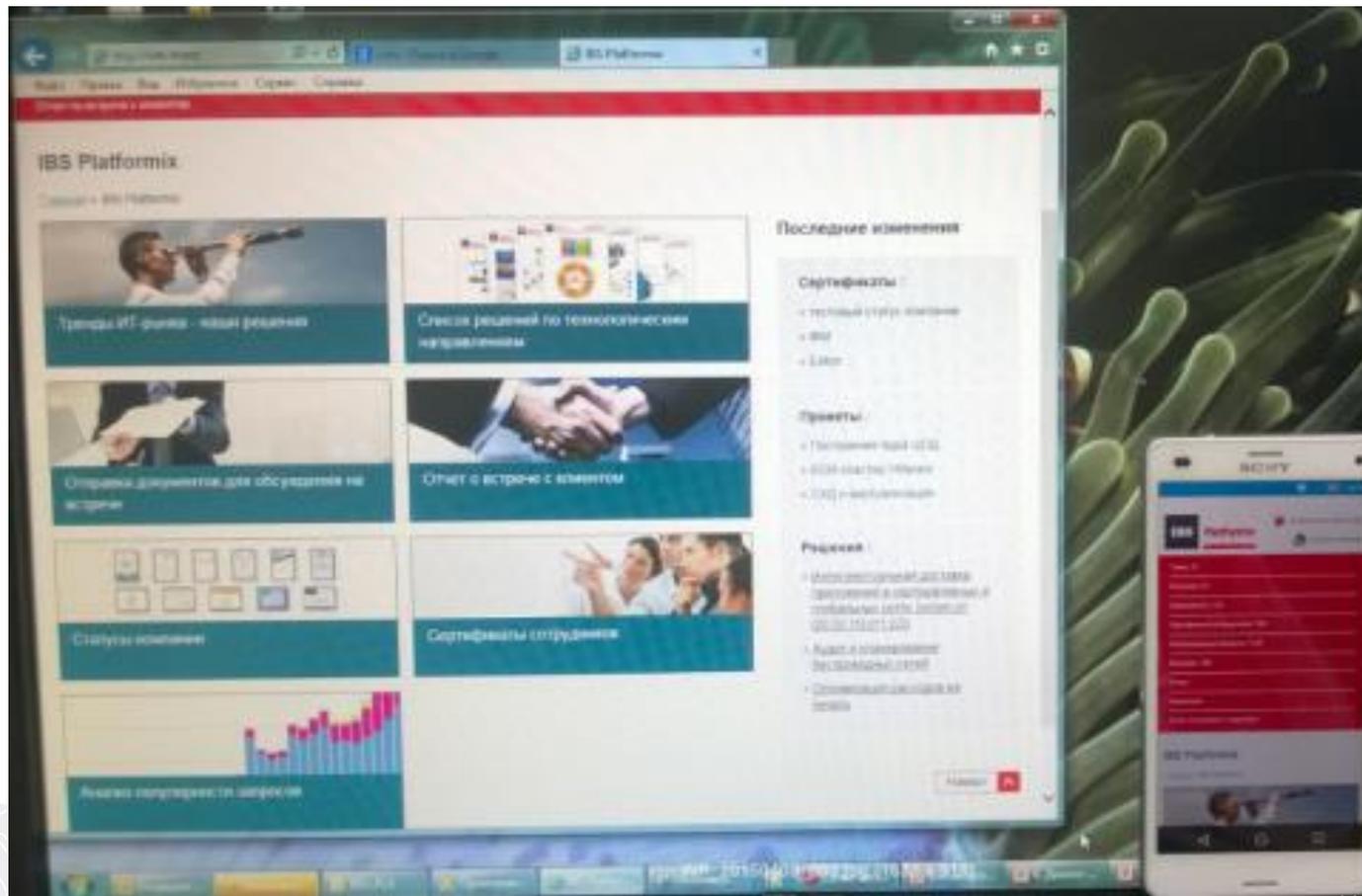
Проекты :

- » Замена хардов в IBM DS8700
- » Экспресс-аудит информационной безопасности.
- » Установка оборудования Check Point

Решения :

- » Размещение систем в ДатаЦентре
- » Функциональный аутсорсинг (SLA на время восстановления)
- » Лицензирование программного обеспечения

OMNI EXPERIENCE



АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕДУР НАПОЛНЕНИЯ

Темы: 15 | Решения: 70 | Компоненты: 139 | Статусы: 733 | Реализованные проекты: 1281 | Квалификации сотрудников: 95 | Поиск | Аналитика | Отчет по встрече

Редактирование меню

[Главная](#) > Редактирование меню

PK
[theme_8]

Выберите пункт, чтобы заполнить поле

Название меню
[Телекоммуникации в эпоху мобильности и Облаков]

Координаты (через запятую)
[527,17,527,17,]



[Сохранить](#) или [Вернуться к списку](#)

Отправить вопрос или предложение по portalu: ПЛ-ДКР-Развитие бизнеса

Темы: 15 | Решения: 70 | Компоненты: 139 | Статусы: 733 | Реализованные проекты: 1281 | Квалификации сотрудников: 95 | Поиск | Аналитика | Отчет по встрече с клиентом

Редактирование семейства

[Главная](#) > Редактирование семейства

Компания: ИБС Платформис

Вендор: Citrix

Название: PowerEdge R17 (тестим)

Описание: Тестовое описание семейства - майское тестирование

Рисунки: [Загрузить](#) [Удалить](#)

Уровень компетенции сотрудника

--ФИО--	--Пре-Сейг	--Иювенис	--Проектировщи	+ Добавить
Колтаев Тимофей Александрович	Уровень 2	Уровень 2	Уровень 3	✖ Удалить
Малько Александр Валерьевич	Уровень 2	Уровень 3	Уровень 3	✖ Удалить

[Сохранить](#) [К списку семейства](#)

Отправить вопрос или предложение по portalu: ПЛ-ДКР-Развитие бизнеса

ПРИМЕР НАПОЛНЕНИЯ СИСТЕМЫ НА ОСНОВЕ РЕШЕНИЙ HPE STORA

Ответственный
архитектор

Темы

1. Сокращение затрат на ИТ
2. Повышение производительности бизнес-критичных систем
3. Централизация инф-ры



Решение

Корпоративные решения для обработки и хранения информации

Компоненты

1. Системы хранения
2. Ленточные библиотеки
3. SDS

Статусы и авторизации

HPE Platinum Converged Infrastructure Specialist
HPE Gold Storage Specialist
HPE Silver IT Management Specialist

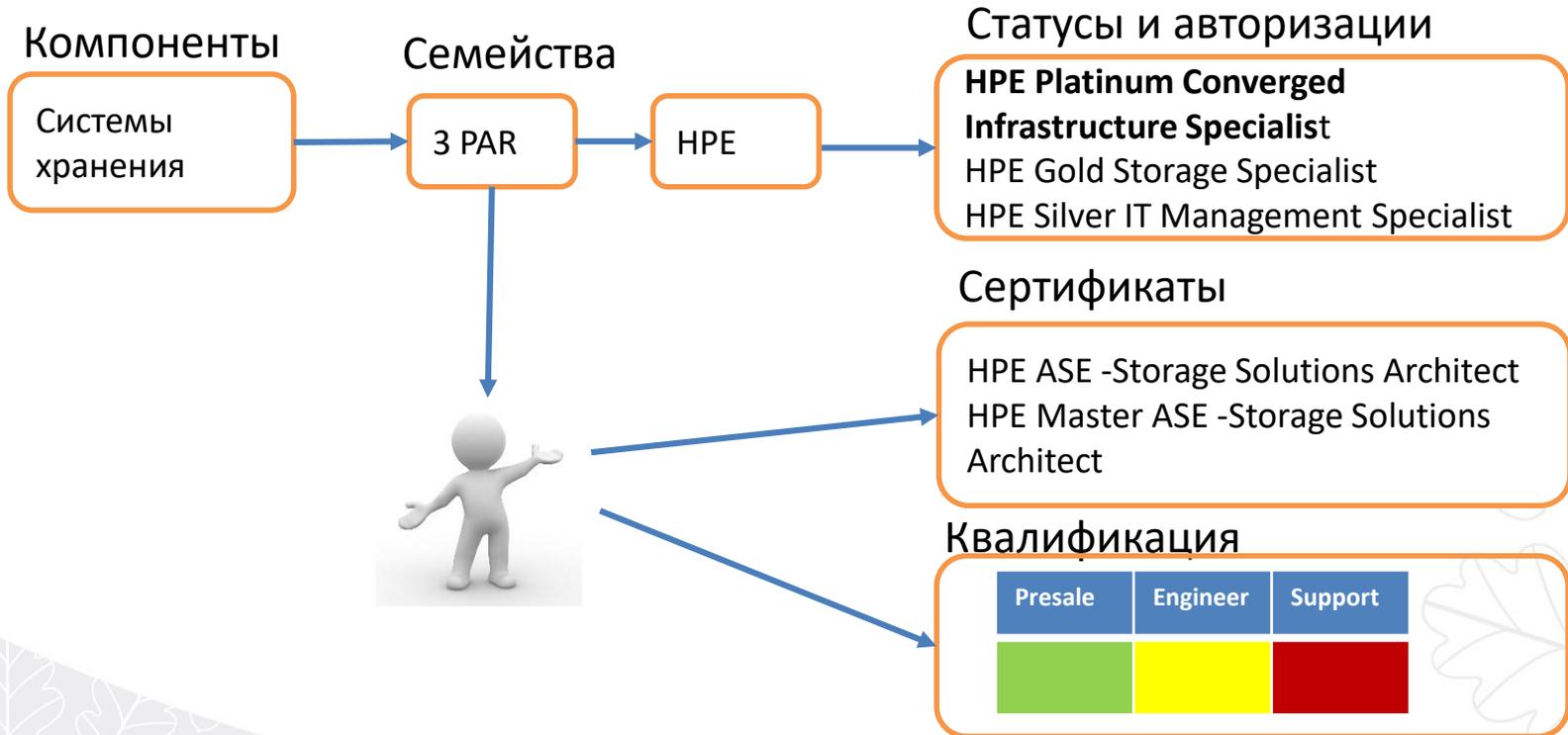
Связанные решения

1. Виртуализация
2. Облака
3. VDI
4. Мониторинг инф-ры

Реализованные проекты

«Сибирская генерирующая компания» виртуализовала рабочие места сотрудников

ПРИМЕР НАПОЛНЕНИЯ СИСТЕМЫ НА ОСНОВЕ РЕШЕНИЙ HPE STORAGE



Выгоды от использования Каталога решений

Проблема	Выгода от Каталога решений	Ускорение
Для обучения сейла нужно 6 месяцев	Продавец может провести первую встречу уже через 1 неделю	30 раз
Время на снятие потребностей и первый набросок решений 5 дней	Оправка информации по решению и отправка опросного листа прямо на встрече	40 раз
Сбор документов для участия в тендере 2 дня	Сбор документов 5 минут	200 раз
Подбор документов для нового буклета компании 1 месяц	Подбор документов для нового буклета компании 1 час	10 000 раз
Подготовка резюме на поиск специалиста 2 дня	Создание полного резюме на поиск специалиста 1 минута	1000 раз
Средняя просрочка по авторизациям 2 месяца	Оповещение за 3 месяца	-
Анализ реальных запросов клиентов 5 дней	Построение аналитики запросов 1 минута	2400 раз

№5. Шаги по созданию системы Каталог решений

Упрощайте
Используйте подход Agile



ШАГ 1. ЧЕТКО ОБОЗНАЧЬТЕ 37

1. Какого бизнес-результата вы хотите добиться, для какого подразделения?
2. Как будете измерять результат?
3. Есть ли ресурсы у Вас?
4. Что это изменит в компании и у Вас?
5. Какой конкретный срок?



ШАГ 2. СФОРМИРУЙТЕ

1. Бизнес руководитель не ниже Директора экспертизы.
2. Архитектор.
3. Разработчик.
4. Руководитель одного пресейл-подразделения или старший эксперт.
5. Сейл-менеджер

2 КЕРЧЕНСКО-ЭЛЬТИГЕНСКАЯ ДЕСАНТНАЯ ОПЕРАЦИЯ 31 октября—11 декабря 1943 г.

СОСТАВ СИЛ СТОРОН К НАЧАЛУ ОПЕРАЦИИ

Силы	Советские войска	Немецко-фаш. войска	Соотношение
Личный состав (тыс. чел.)	около 130	85	1,5:1
Орудия и минометы	свыше 2 000
Танки	125
Самолеты	свыше 1 000
Корабли боевые	119	68	1,9:1
Десантно-высадочные средства	159	30	5,3:1



- Действия в районе северо-восточной Керчи (главное направление)**
- ← x → Переход морем и высадка 1-й и 2-й десантных групп 2-3 ноября
 - ← x → Наступление десантных войск 2 и 3 ноября
 - ← x → Контратаки противника
 - ← x → Пляцдари, захваченный десантными войсками к исходу 3 ноября
 - ← x → Наступление десантных войск 4-11 ноября
 - ← x → Перевозка войск 56 армии с 4 ноября
 - ← x → Линия фронта к исходу 11 ноября

- Действия в районе Эльтигена (вспомогательное направление)**
- ← xx → Переход морем и высадка 3-й десантной группы
 - ← xx → Наступление десантных войск 1 ноября
 - ← xx → Пляцдари, захваченный десантными войсками к исходу 1 ноября
 - ← xx → Перевозка войск 18 армии с 1 ноября
 - ← xx → Блокада р-на Эльтигена кораблями противника 2 ноября—6 декабря
 - ← xx → Сбрасывание боеприпасов и продовольствия советским войскам с самолетов
 - ← xx → Контратаки противника. Прорыв фронта Эльтигенской группы 6 декабря

- ← xxx → Пляцдари, удерживаемый Эльтигенской группой к исходу 6 декабря
- ← xxx → Прорыв Эльтигенской группы и Керчи и овладение горой Митридат 6-7 декабря
- ← xxx → Переход морем и высадка десанта в районе г. Митридат в ночь на 7 декабря и в ночь на 9 декабря
- ← xxx → Эвакуация десанта из района г. Митридат 11 декабря

ШАГ 3. ПРОВЕДИТЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ НА БУМАГЕ

Темы	Решения - эксперт	Компоненты	Семейства	Реализованные проекты* (Эксперт)
Облачные вычисления О – открытый кейс З – закрытый кейс (Заказчик не дал разрешение на открытое упоминание) Н – нереализованный кейс (вся экспертиза проведена, но продажа не состоялась)	Облачные платформы - Сидоров	<ul style="list-style-type: none"> Платформы управления облаком Платформы виртуализации Вычислительные серверы СХД Сети Системы резервного копирования 	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Azure Microsoft HyperV VMware vSphere HPE Proliant HPE SuperDome HPE StoreVirtual HPE ZPAR HPE FlexNetwork Cisco Catalyst HPE DataProtector 	<ul style="list-style-type: none"> Энергомаш (О) Иванов Сбербанк (З) Иванов
	Виртуализация - Иванов	<ul style="list-style-type: none"> Платформы виртуализации Вычислительные серверы СХД Сети Системы резервного копирования 	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft HyperV VMware vSphere HPE Proliant HPE SuperDome HPE StoreVirtual HPE ZPAR HPE FlexNetwork Cisco Catalyst HPE DataProtector 	<ul style="list-style-type: none"> Хоум кредит банк (Н) Егоров Мама и дитя (О) Сидоров

Вендор	Статус	Семейства	Авторизации	Сертификаты	ФИО	Тех.направление	Роль	Квалификаци я
Microsoft	Gold Partner	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Azure 	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Cloud Provider 	Cloud Sale	Иванов	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
				Cloud Sale	Сидоров	Отдел выч.Пл.	Р	3-1-1
		<ul style="list-style-type: none"> Microsoft HyperV 	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Virtualization Specialist 	Virt Sale	Иванов	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
				Virt Technical	Иванов	Отдел выч.Пл.	Э	
		<ul style="list-style-type: none"> Microsoft Desktop Virtualization 	<ul style="list-style-type: none"> Microsoft VDI Specialist 	VDI Sale	Егоров	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-2
				VDI Technical	Егоров	Отдел выч.Пл.	Э	
VMware	Gold Partner	<ul style="list-style-type: none"> VMware vSphere 	<ul style="list-style-type: none"> VMware Virtualization Specialist 	Virt Sale	Сидоров	Отдел выч.Пл.	Р	2-1-1
				Virt Technical	Иванов	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
		<ul style="list-style-type: none"> VMware Horizon 	<ul style="list-style-type: none"> VMware VDI Specialist 	VDI Sale	Иванов	Отдел выч.Пл.	Э	2-1-1
				VDI Sale	Егоров	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-2
				VDI Technical	Егоров	Отдел выч.Пл.	Э	
HPE	Gold Partner	<ul style="list-style-type: none"> HPE Proliant HPE SuperDome HPE 3PAR HPE StoreVirtual HPE FlexNetwork 	<ul style="list-style-type: none"> HPE Gold Server Specialist HPE Gold Server Specialist HPE Gold Storage Specialist HPE Gold Storage Specialist HPE Silver Network Specialist 	Server Technical	Петров	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
				Server Technical	Петров	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
				Storage Technical	Кириллов	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
				Storage Technical	Кириллов	Отдел выч.Пл.	Э	3-2-1
				Network Technical	Осекин	Отдел сетей	Э	3-2-1

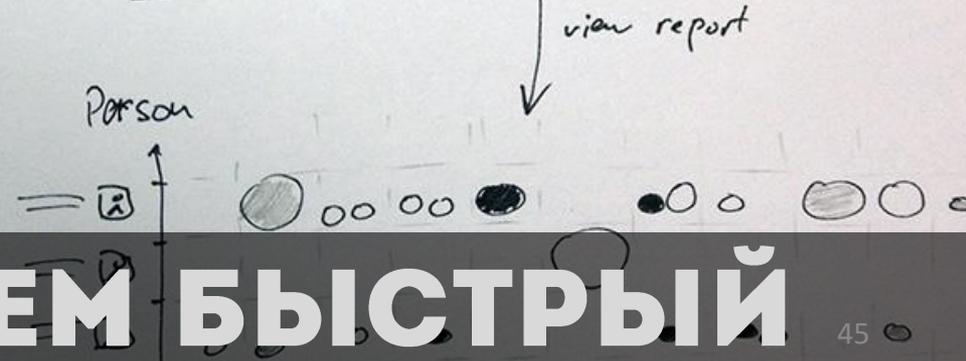
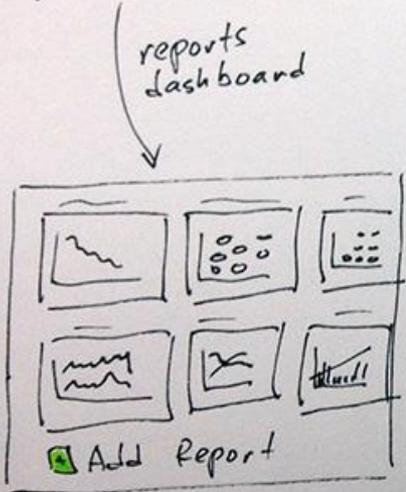
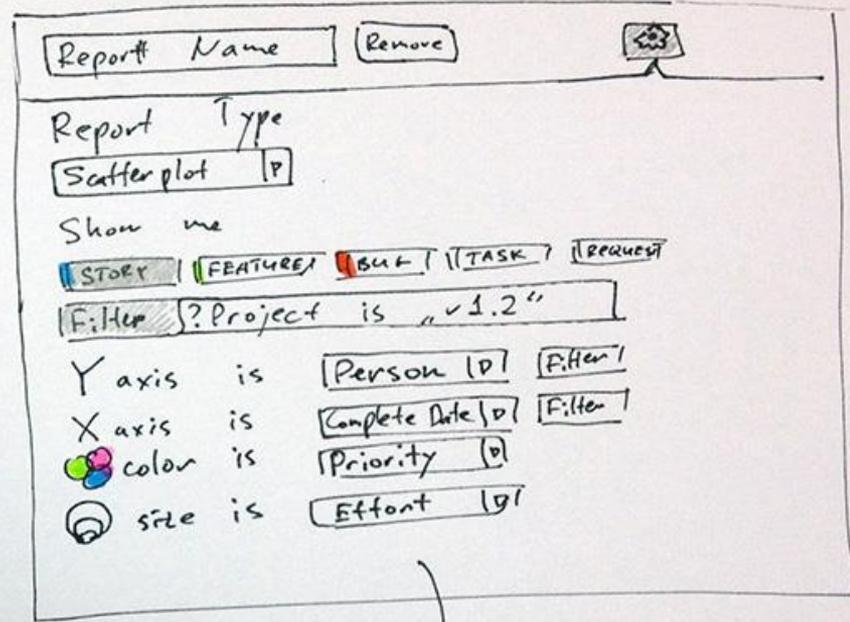
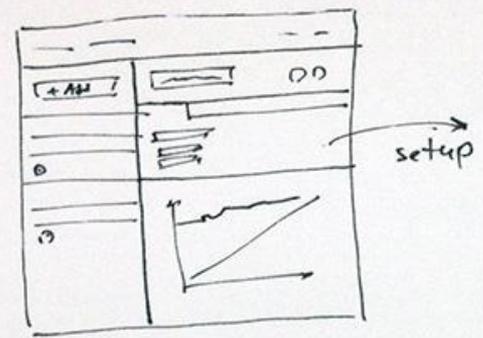
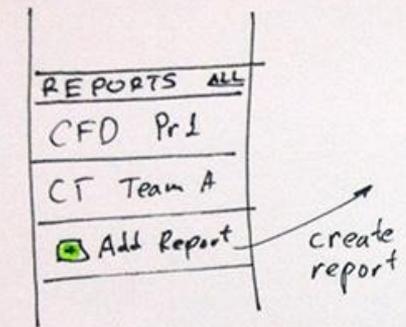
- О чем мне поговорить с заказчиком.

- Входим в систему
- Листаем крупные кнопки
- Переходим на страницу поиска
- Вводим параметры заказчика (Отрасль)
- Смотрим на выданные решения
- Входим в одно из решений
- Открываем документ - листовка для сейла
- Закрываем документ
- Смотрим на список связанных решений
- Смотрим на список статусов и авторизаций
- Нажимаем отправить клиенту
- Вводим мейл клиента, выбираем необходимые документы
- Нажимаем отправить.
- Получаем окно, что документы отправлены
- Все закрываем. Выходим.

Вывод – КР позволяет

- **быстро найти, о чем поговорить с клиентом;**
- **найти тему для разговора;**
- **привязаться к уже внедренным решениям;**
- **быстро отправить ему нужные документы на встрече.**

Custom Reports



ШАГ 4. ДЕЛАЕМ БЫСТРЫЙ

БЫСТРЫЙ СТАРТ

Моя р...
У...
С...
Ф...
З...
о...
ч...
к...
л...
Д...
Д...
З...
К...
К...

http://vm-sharepoint/SitePages/Level1

Действия сайта Обзор Страница

ДКР

Департамент комплексных решений IBS Online SAP-п...

Подразделение: Все

Безопасность	Описание
Решения	д. ИБ
Защита конечных точек	2
Защита от утечек данных (DLP)	2
Защита персональных данных	2
Комплексная информационная безопасность	4
Мобильная безопасность	2
Разработки плана обеспечения отказоустойчивости (DRP)	2
Сетевая безопасность	4
Управление событиями информационной безопасности	4
Управление уязвимостями	4

http://vm-sharepoint/sites/DIS/SitePages/Level2.aspx Level2

Действия сайта Обзор Страница

Консоль политики конечной точки DLP Сервер DLP

Обеспечить правила на уровне конечных точек и защиты Контроль и блокировка данных на уровне сервера

Политика DLP Мониторинг DLP Динамическое реагирование DLP

Предупреждение, выявление, уведомление

Назначение политики

Планы тренировки, упражнения, расследования

Подать заявку на восстановление DLP Enterprise

Рабочий стол (подключенный к сети) Рабочий стол (подключен к сети)

Ниязов Тимур Шавкатович

Документы

- DLP - Защита от утечек данных.pdf
- Системы защиты от утечек данных DLP.pptx

Последнее обновление

Тема

Безопасность

Описание

В ходе реализации систем защиты важно помнить, что помимо угроз порчи и уничтожения критической для бизнеса информации необходимо учитывать возможность случайного или намеренного разглашения, нарушения конфиденциальных данных. Подобный инцидент может произойти по



ШАГ 4. РАСШИРЯЕМ

Функции:

- Отчет по встрече
- Обучение сейлов
- Оповещение
- Аналитика
- Мобильность

Наполнение:

- Решения
- Вендоры
- Эксперты
- Проекты
- Партнеры

Подразделения:

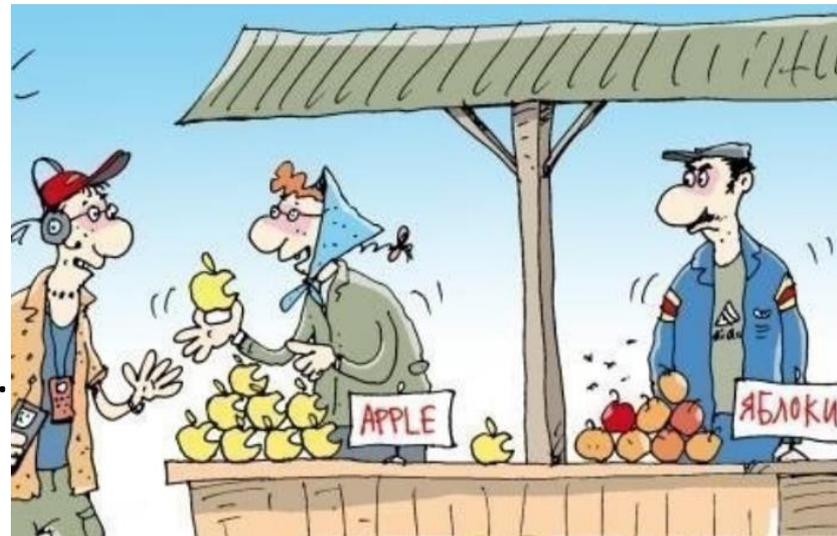
- Маркетинг
- HR
- Руководство
- Партнеры
- Клиенты

№6. Грамотный маркетинг

Идем в цифровое пространство

ДВИГАЕМ ЗНАНИЕ ЗАДАЧ И ПРОБЛЕМ КЛИЕНТОВ

1. Мероприятия о темах и проблемах.
2. Не только для ИТ. Кросс мероприятия.
3. FB + SEO.
4. Видео.
5. Приглашенные спикеры.
6. Отдельные страницы для новых решений.
7. Маркетинг по структуре клиента (ГД, финансы, Закупки, СЮ, инженеры).
8. Четко прописывайте желаемый результат.
9. Тестируйте.
10. Измеряйте



АНАЛИЗ

Таблица №1. Результаты за отчетный период

Показатели	Июль	Август	Сентябрь	Результат (сравнение с прошлым периодом)
Бюджет	75340	79462	79552	не изменился
Общий трафик	5240	5264	5554	больше на 6%
Трафик ПП	2722	2524	2718	
Трафик КР	1658	2018	2041	
Всего лидов	216	247	328	больше на 33%
Всего продаж	30	36	69	больше на 92%
Конверсия 1 (трафик-лиды)	4,1%	4,7%	5,9%	
Конверсия 2 (лиды - продажи)	14%	15%	21%	
Цена лида	349	322	225	меньше на 30%
Средний чек	9891	11696	9405	
Расчётный оборот	296 730	421 057	648 920	больше на 54%

АНАЛИЗ

Таблица №1

Показатели

Бюджет

Общий трафик

Трафик ПП

Трафик КР

Всего лидов

Всего продаж

Конверсия
(трафик-лиды)

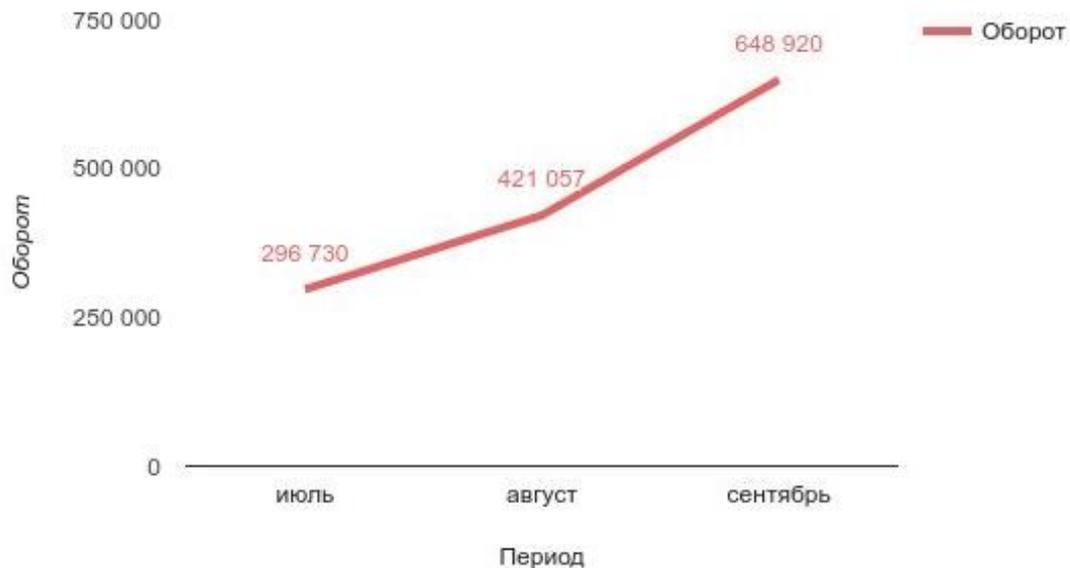
Конверсия
(продажи)

Цена лида

Средний чек

Расчётный срок

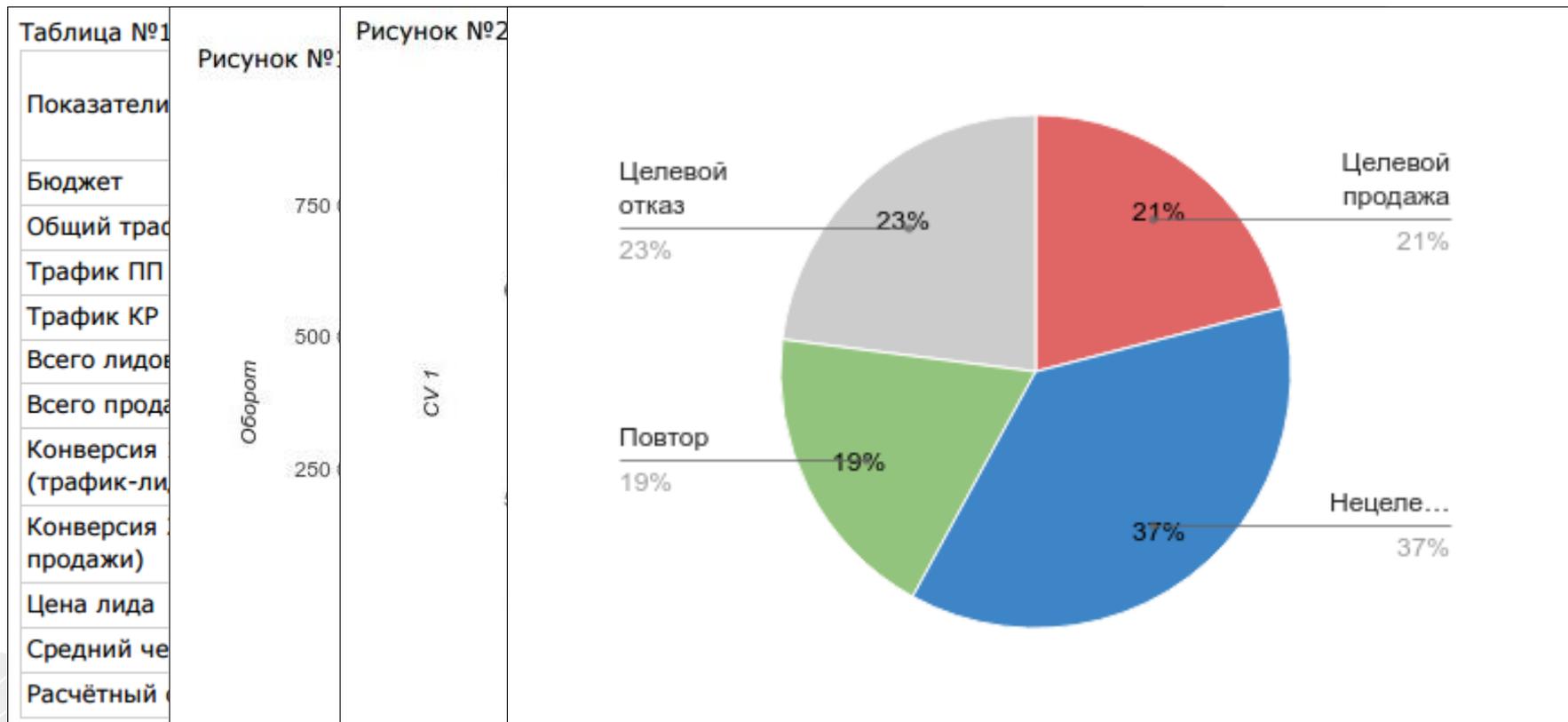
Рисунок №1. Динамика оборота (за полные месяца в ФСЛ)



АНАЛИЗ



АНАЛИЗ

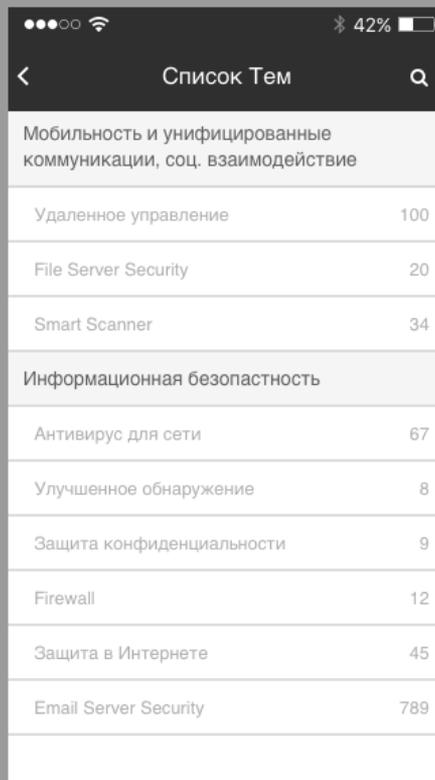
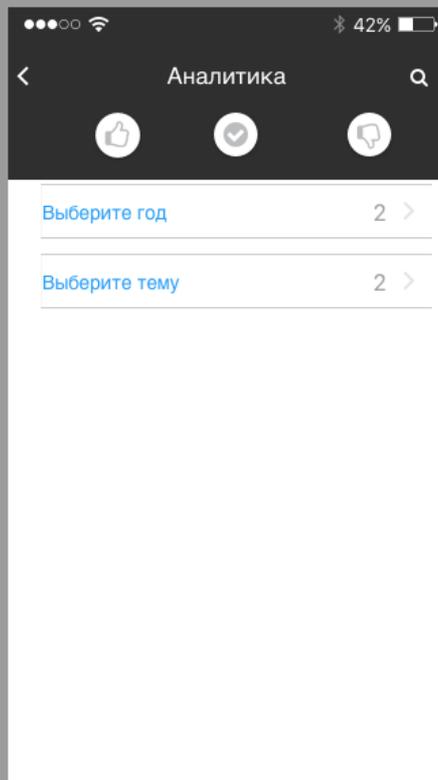


ПОПРОБУЙТЕ САМИ

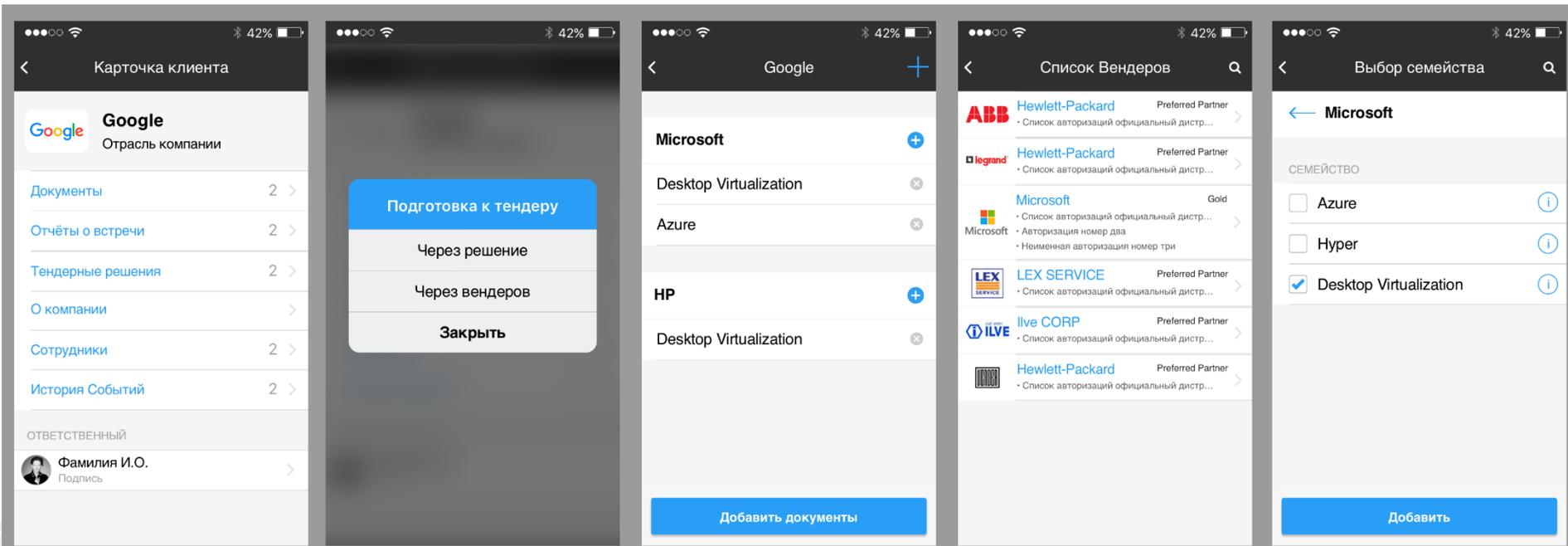


https://invis.io/Z5A29ZUBY#/214761061_Splash

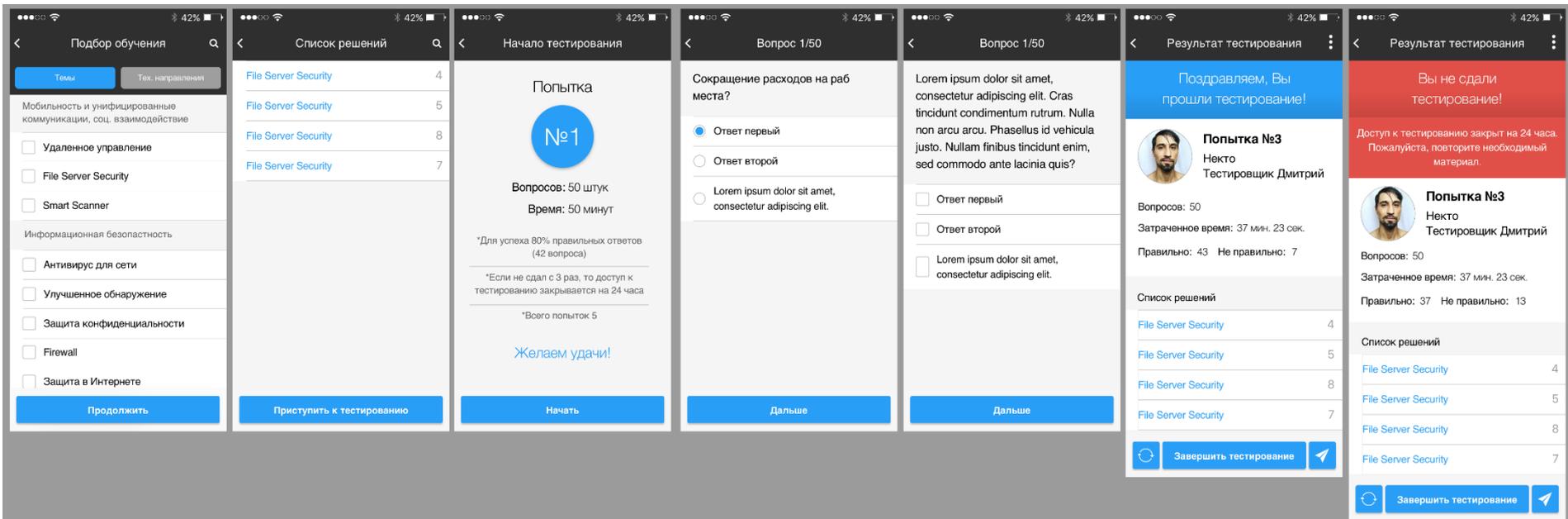
АНАЛИТИКА



ПОДГОТОВКА К ТЕНДЕРУ



ПРОВЕРКА ЗНАНИЙ



СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Александр Парамонов

ap@helpmegrow.ru

+7 (964) 794 2112

<http://helpmegrow.ru>

<http://atlant.bz>

 <http://facebook.com/aaparamonov>

